

Job Shadowing Nr. 1045

Job Position.

Sales Manager im Außendienst

Person.

Nach meinem Studium an der THD bin ich im Vertrieb bei einem führenden Unternehmen eingestiegen. Mein Interesse an der Firma wurde damals durch eine spannende Hochschulkooperation geweckt. Die inspirierende Firmenphilosophie und die freundlichen Mitarbeiter haben mich schließlich überzeugt, Teil dieses großartigen Teams zu werden. Wenn ihr neugierig seid und einen Tag lang meinen Arbeitsalltag kennenlernen möchtet, meldet euch gerne bei uns!

Arbeitsbereich.

Als Sales Managerin bin ich unterwegs, um unsere Kunden zu begeistern. Vor Ort demonstriere und vermarkte ich innovative Produkte, Softwarelösungen & Services. Dabei bin ich eigenverantwortlich für das operative und strategische Management meines Verkaufsgebietes zuständig. In der Betreuung meines Kundenstammes pflege und vertiefe ich partnerschaftliche Beziehungen, bringe mein Gebiet voran und lege den Grundstein für meine Karriere.



Unternehmensname.

Hilti Deutschland AG

Gewünschte Eigenschaften des Studierenden.

- Selbst- und Zeitmanagement gehören zu deinen Stärken
- Du bringst eine hohe Eigenmotivation mit und arbeitest ergebnisorientiert
- In Kommunikation und Netzwerkaufbau bist du stark
- Als Teamplayer bist du unschlagbar
- Der Umgang mit MS Office ist kein Problem für dich und Data Management mit Hilfe von IT-Systemen macht dir Spaß
- Du interessierst dich für den Vertrieb und die Baubranche

Info für Studierende

Bitte senden Sie ihren Lebenslauf und das ausgefüllte Bewerbungsformular unter Angabe der Job Shadowing Nr. an Job.Shadowing@th-deg.de